

2024.11.14

NO1 理想のチームは文化づくりから

昨年、ダスキンは創業60周年を迎えた。全国加盟店会主催の経営者勉強会は60周年記念大会も含む二日間に渡り大阪で開催されました。勉強会では青山学院大学のマラソン部を指導してくれる原晋監督が登壇されました。弱小のマラソンチームが、いかにして強豪チームへと成長したのかを、90分に及ぶ講演で聞かせて下さりました。その話はスポーツ界だけのものではなくリーダーがいかにして人を育てて行くのか?というテーマとしてユーティ・会社経営においても共通するものでした。

それもその筈です。原監督はビジネスマン時代に営業活動でやれたら結果を出せるのか?という自身が会得した経験を、スポーツに流用したのですから。今回、ビジネスマンが集まる学ぶ会に逆輸入しているような感覚で聞いていました。

さて、原監督が青山学院に行った時、全然強くなかつたそうですが、駅伝に出る事など夢のまた夢と言われていました。

廃部寸前の状態の時に呼ばれたのが原さんでしたが、特別に陸上で有名ではなかったOBから、「アイツは誰だ」と言われていたようです。当然原さんは指導者の経験も利きませんし、予算もない。強い選手の補強など全く出来ない。暑い夏の場所で行う強化合宿の予算すら無い。いや、無、無、尽きて、結果が出せない理由は山のようにありました。

でも、まず最初に大きな目標を立てたと言いました。いつまでに何を達成するか、という大きな目標を立てる事です。根拠なんか全く無かったけど、とにかく10年後に箱根駅伝で優勝する!!と宣言しました。一度大きな目標を立てると、そのためには、いつまでに何をするべきか?という逆算を立てる上にあり、超えるべきハードルがいくつも見えてきて、あとは、それを超える為に毎日、何をどれくらいすれば良いのかを決められる。それをコツコツ階段を登るようにしてクリアしていく事で、成長し、目標に近づいただと語っていました。

2024.11.14  
No.2

(か)、それはあくまでも手法であり、もっと大切なのは正しい道徳感を育む事だったと言われています。

当初は寮の門限を守らずに、夜中、外で問題を起こす生徒たちもあり、とても苦労されたようです。

(か)、監督が罰を与えるより命令するのではなく、ルールを守る意味やメリットを教えられたそうです。自分が奥様と一緒に寮に住む。

寝食を共にして早寝早起きの生活習慣を生徒達に浸透させて行った結果、安定したパフォーマンスを發揮できるようになりました。やがて生徒は自分から自分を律する生活をするようになりました。後輩はその先輩を見て倣うようになり、文化として定着して行きました。早朝、寮の周りの掃除を行う事も生徒たちにとって大切な教育となりました。

トレーニングのメニューだけでなく、こうした人間の内側の基礎的な部分が整うと、チームの雰囲気はガラリと変わるものだとそうです。これを会社に置き換えると、掃除の習慣、理念の教育において心を整える上でとても大切だ、という事がでした。

まずは、仕事をする前の段階、基本的な事を当り前に出来るように習慣化するのを目指すのが、社会人になってまずやるべき事なのだろうと思します。この「習慣化」が苦手な人がいるかもしれません。不思議と悪い事やだらしない事はすぐに習慣になるのに正しく整えようとすると難しく感じる。もちろん、一時的に頑張ってなんとか凌げてしまうと、コツコツ努力する習慣が身に付かず、今まで来ました人も居るかも知れません。

今、各店で取り組んでいる毎日の型ですが、小さな事かもしれませんが真面目に取り組んでいる人と、さうでない人では、やがて大きな差が出て来ると思します。

さて、スポーツの世界では、強・チームにする為に、フィジカルが強・人を補強するには定石です。(か)青山学院大学では、さくら補強は出来なかったし、やらなかった」と言います。例え1人の能力が上位に抜けていて、良い成績があげられたとしても、それは「一過性」のもので仕組みとは言えないのだ。(か)、「人が成長する仕組み」を

2024.11.14

No3

作れれば、ずっと「チームの総合力」で勝つ事が出来る  
そういう仕組みを作り上げる事を目指していたのだそうです。  
まさに注力してきた結果、常勝チームになれただけでなく、  
選手が自分達で高い目標を立て、自分達でそこへ到達するためには  
日々行う事の計画を立て、実行できるようになって行ったりそうなり。  
そういう極んだ勝利への喜びはとても大きく、自主的に厳しい練習に励む  
文化が作られて行ったりします。原監督は、仮に自分が居つかないとしても  
この文化が残っていれば強いチームであり続ける事が可能になるのだと  
締め括りました。

私達も過去には優秀な人に依存する組織体系になってしまい、  
一部の人だけがもてはやされていました。しかし人が抜けるとガタガタと  
崩れてしまう....、いう事で繰り返していました。

でも、一人一人が自分の得意な事、強みを持ってるのに、それを活かし  
他の人に自分の弱みをサポートしてくれるチームを目指したいと思います。  
ですから、自分が全てにおいてパーフェクトにならうと思わなくとも良いです。  
至らない点を落ち込まない事もありません。私など、馬太目の所ばかり  
なので、自分の不得意な事を補ってくれる人にサポートいただき、なんとか  
やって行けます。互いに信頼できる組織になれば良いと思います。

店長は、自店のメンバーに寄り添い、ひとりひとりがどんな強みを持って  
いるのかを掴み、上手にマネジメントに取り組んでいます。

つい、指導はじめと思うと至らない点ばかりに目が行きがちです。  
勿論その努力も必要ですが、そこにエネルギーを注いでばかりいると  
本来その人の持っている魅力を持ち味に發揮できぬまま疲れてしまします。  
日頃コミュニケーションで、何より大事な決定をする時に助けてくれる上位  
したが全話をする意識も大切かと思います。