

2023.
1.12

No.1

責任を持つ

新しい年がスタートしました。本年も宜しくお願ひいたします。

昨年は、年初に「やると決めたことは必ず“やる習慣化する」と掲げていました。途中、会長がそれを型として行動パターンを作成する所まで行きましたが、定着している店とそうでない店のバランスもあり、まだ混乱が続いているです。時々気付くのは、責任者が自分の言葉で語らず、「これは会社の意向なのでやってください」とか、「やてくれないと誰々に私が怒られちゃうから」と、責任逃れの話(方をしている事を耳にします。これは、「私はあなたの味方で、やらなくて良い」と思っているが、会社の命令だから辛抱してくれ」と、話しているのと同じです。そのような指導ではルールは徹底されにくいでしょ、その人は責任者とは言えません。責任者は例え自分の意向に沿っていなかったとしても会議で決まった事は自分の言葉で語り、方向づけや行動を専らかなければなりません。

動いてる人の顔色を見て言う事もコロコロ変えたり、指示を「お願ひ」に変えてはもうならば、受け取る方はどうまでが信用して良いのか、どうまでか必須のやるべき事かが分からなくな、ミスが起きます。これは組織として成立しません。

部長、店長、マネージャーとそれぞれの立場の人が何に責任を持って働くのかを今一度明確にしていきなさい。

マネージャーは、自分の受け持つチームの成果に責任を持ち、店長はマネージャーの成果に責任を持ち、店全体の成果にも責任を持ちます。部長は、自分の管轄店舗全ての成果に責任を持ちます。社長は会社全体の業績に責任を持ちます。営業マンは自分の成果に責任を持ちます。各々が、自分の持ち場に集中して、自分にしか出来ない事にエネルギーを注ぎます。営業ならば、自分の努力で開拓した案件が月の目標に達しているかどうか?それをマネージャーがいつも気にかけるはずです。達していないか、たら、やるべき事の行動量や予定通り活動できているか? (物件数、テレアポ数、訪問数、ロールプレイング(定例化)をチェック)、足りていがない、スキルがあるならば教育・修正します。何をどれだけ頑張ったのかを、マネージャーは数字で店長に報告していくはずですね。チームの成果が出るから、リーダーのマネージャーの責任です。

店長は店全体の責任を負いますので、ひとつチームが不調でも他のチームでカバーできるよう、年間を通して各マネージャーが本来の仕事に集中できる環境づくりを

2023.1.12

No2

行っています。もし、事務作業や雑用で忙しくして、マネージャーとしての仕事が出来ない人が居るならば、すぐに本来の持ち場に戻してください。成長したいと願っている人がそのチームにいたならば本当に酷い話です。

さて、店間のバラツキ(行動の徹底)が埋まらない事にも、自分の責任の所在がハッキリしていない事や、決定した事でも、やらなくて別に大丈夫。という甘えがあるようにも感じています。

例えば会社から与えられたスマートフォンのLINE WORKSのアイコンひとつとっても、決定した事はビシッと全員まとめられる責任者と、そうでない責任者の差が出ています。決まった事なのに、自分が従つたくないのか、働き手に反対されルールを守らせる事が出来ないのか分かりませんが、こうした小さい事、すぐに出来る事を徹底して実行出来るか出来ないかで、責任を果たせる人かどうかの器量も量れます。顧客カードを作成する話も、五年前に決まりましたが、徹底されていなかった事で大変な思いをしている人も居ます。約束事も引き継がれず、伝票の住所と違うお客様も居て、レンタルに伺う度に叱られたならば、誰だって仕事を続けたい気持ちは失せます。

店長には、このような管理をして上げて、働いている人の気持ちにも気を配って欲しいと思います。ルールを守り成果を出していくても、多くの人が集まれば人同士の問題が生じます。成果だけ管理するのが仕事ならば、決まった動きをスケジュール通り行っているか、人間でなくとも管理できますし、ルール通りに動かすのであればルールブックがあれば十分です。又、その通りに動ける人であれば誰でも良く代わりはお金を使えばいくらでも用意出来るという話になります。

人に目を向けずに逃げて成果管理するのは非常に楽な事です。
人間を部品のように考え方で向き合ってください。

ただ、中には自分の持ち場を飛び越えて他の部署に口を出したり直属の上司でもないのに、仕事の愚痴(上司の悪口)を聞くたりして組織が崩れる動きをする人も居ます。良かれと思って事がありましたが、派閥や分裂を生むだけです。自分の責任は何処から何処までかをわきまえないとなりません。

今、さまざまな人の立場別に評価する為の「評価シート」がありますが、

これもシンプルにする必要を感じています。「あなたの仕事はそれでです」

2023.1.12

N03

はっきりと伝わり、その成果に対して正しい評価が行われるようになります。なんとか事務作業ばかりで営業責任を果たしていく人の高い評価を受けてしまったら本人が勘違つするのも当然の結果ではないでしょうか？それゆえ今年はマネージャー職の在り方について整備を行きます。自分の持ち場でコツコツ地道に成果を出している人が、正当な評価を受けられる組織になります。