

2018.10.11

人間教育について先月は書きました。

何が言いたかったのか、半りずらか、たゞれどと思ひ、今日少し書き加えたいと思います。

元は原稿用紙さう枚程の文章を糸塵めたものでした。文章の構成は

①人間教育が大切なのは何故か？ ②どんな教育は良くないのか ③何故それが多くの会社で行なわれているのか？ ④どんな教育を目指すべきか？…その事例とまとめ…というものです。

自分の収入の為だけに働く人はかいにせん、たゞどうなるでしょうか？ すと最低限度の事をして収入を多く得る事が考え方の中心となります。もちろん生活に必要な収入を得る事は働き続ける上で不可欠です。しかし、その事だけ考えている人は人に喜んで貰えません。人に喜ばれる事で得られる喜びや感動が自分の原動力にならなければなりません。またお客様には鬼力的に思って貰えます。「出来たら違う人に担当して貰いたい」と感心されてしまうのです。

しかし、現在今よりまみで行われている「業務の引き継ぎ」では、どうしたらお客様に喜ばれるか、永遠も喜びながら働けるか？選ばれる、指名される担当者に取るのか？といふ事は無く。

『作業内容』のみ、或いはどうやら早く終めるかの効率の部分のみが教えられ、そこ終わっています。そのようにすると「都合が良い」からです。「楽」だからです。

自分にして欲しいと思う事を他の人に行動なさい これは聖書の有名な言葉ですが、このよくなサービス精神の柱となるような「考え方」これを教えるに過ぎない限りで行くと、即戦力にはなりますが、根っこがしっかりしていないのに知識と技術だけ詰め込まれて、やがて木全体が倒れる事に気が付かせし。

手間と時間はかかりますが、「たくさんある会社の中でも、ここに頼みたい」「この人に来て貰いたい」と言われるようになると、店がいっぱいになら、素晴らしいと思はせんか！

年齢を重ね、若い人のように体力はもう無く、「あの人にいたいにやりたい」と言われる人がいるならば財産です。その人から多くの若者たちが学ぶ事でしょう。それでまた根っこしっかりした人が成長できるのです。

長持ちする人は、次の世代の人達の成長を助ける重要な仕事してくれている、と考えたら、そういう人を増やすのが目指すべき所だと思はせんか。

根っこがしっかりしていて、長期間粘り強く働いてくれる人は、自分で抜き取る 教育により生まれて来るのかもしれません。考え方から日常業務まで人から教めるよりも、自分が感じて会得する人です。

業務は良いでニコアレを作成すれば新人でもベテランに近い仕事が可能です。「考え方」は手間をかける覚悟が必要です。主体的な人には忍耐して育てる覚悟が必要です。愛が必要です。時刻は厳しくも必要ですし、いつも目を配り褒めるタイミングも見逃さぬようになければなりません。

また、いつも大きな感動が得られる訳ではありませんか。

共に働く仲間の為、お客様に喜んで貰う為に買得出た苦労が報われた時は、感動が湧いてきて、「またこの喜びを味わいたい!!」と思うのが何よりもうれしい。

サービスの原点は、この湧きあがる気持ちには他なりません。

やはりいつもダラダラやったりと仕事をしていると手を抜きがち、サボタージュがちになり、信頼も得られず。

人から褒められる事も出来なくてはいけません。そこでは気を無くして舌先で行く事にならなければ。

ダラダラしない様も、感動や喜びの無い働き方では同じ結果に進んで行きます。

それは店全体の雰囲気、「店風・社風」を良くし、良い学び・人間教育をする為の土台の部分を作る事が大切だと感じます。「言葉だけいくら良事を言ても人は成長しない」事を私は痛感します。環境で人を育てる、誰かが言っていますが、その通りだと思います。店が汚く整理整頓されていない所へ新人が来たら掃除はしても良い会社だと勝手に思われる。誰も挨拶はいなれば新人もいませんし、やるより注意されても、「何で自分だけ注意されるのか?」と不満で感心する事でしょう。しかし、全員がしっかりと挨拶する所に行けば教わらなくとも、言われなくとも当然のように挨拶するもので、片づけも黙っていてもやるでしょう。

やはり社風は行動力あるのみです。小さな事でも徹底するならば、浸透するのです。

森信三さんが、場を清め・時を守り・礼を正す。この三原則が耳職場や学校を良くすると言えます。これは社風を作る為の三本柱だと私は思っています。

古田土会計さんは、社風を良くする為に「馬鹿前清掃」「拍手での出迎え」「初任給での親孝行」etc.決められた行動力があります。それは社風を作る為だと言いました。

特に初任給での親孝行、は会社で決めていた事を言い、決めていた座り方や証拠写真まで提出する、といった徹底ぶりです。「強制されてやるのではなくでしょう」と思っていましたが、古田さん曰く、「決まりでも何でも、子供が親孝行してくれる姿に喜ぶが、親は居ない、皆感動する。親が感動している姿を見て自分が感動する。その姿を見てまた親が感動する」という感動の連鎖が生まれるのです。するとそこで、人に喜ばれる事が得られる喜びを自分で学び仕事も目前の人へ喜んでもらいたい!!感動して貰いたい!!というアピールが入るそうです。

それを纏めて取る為の社風・教育のだからと私は理解しました。

まだ私達は社風・店風といふ教育環境が作れていません。この持続化上げ方に伸び事にエネルギーを注ぎ続けてみると、支える人がいなくなり会社の運営にできなくなるかもしれません。新しい立ち上げた事業も必ず成功していくかもしれません。やはり牽引していく「人」という競争力に欠けているかもしれません。

フレッシュな新人を迎えて育てる為の「店風」「環境」作りは避けられない急務ではありますでしょうか。